

# IL VALORE DELLA COMUNICAZIONE

*Home Stagers e Agenti Immobiliari alleati per l'innovazione*

Martedì 4 Giugno | ore 14.30 - 16.00

## INCREMENTA IL TUO FATTURATO GRAZIE ALL'HOME STAGING

*con **Gabrio Terribile***

*Agente immobiliare e formatore esperto di strategie di vendita*

*Il mercato immobiliare esiste da sempre e noi agenti immobiliari conosciamo bene la centralità del nostro ruolo nel settore. Siamo noi a vendere le case, siamo noi a muovere il mercato.*

*E poi ci sono le novità. Alcune "nostrane" ed altre che arrivano dall'estero, da quei mercati che alcuni chiamano "evoluti". Perché dovremmo studiarle e comprenderle? Perché dovremmo anche solo pensare di inserirle nel nostro workflow, rischiando di cambiare un metodo che funziona in uno che non funziona?*

***Se anche tu pensi che l'Home Staging sia una di quelle novità di cui vale la pena sapere di più, sappi che sono perfettamente d'accordo con te.*** Per questo ho iniziato a vendere l'Home Staging ai miei clienti rendendolo un servizio ad acquisto obbligatorio che genera automaticamente più provvigioni su ogni singola transazione.

### PROGRAMMA

- *Le novità sono delle opportunità?*
- *Il mito (sfatato) del "metodo vincente non si cambia"*
- *Se sei interessante per lo sconto, non sei poi così interessante*
- *La pre-qualifica del cliente (non è quello che credi)*
- *Perché sbagli quando pensi di dover vendere case. La verità nascosta della vendita*
- *Le aspettative del tuo cliente non sono quelle che pensi. Home Staging e aumenta i tuoi risultati*

